

כולם רוצים לעשות כסף. כולם מחפשים את השיטה להרוויח עוד כסף. האם אתם מכירים מישהו שלא היה רוצה לגמור את החודש בקלות רבה יותר? נוסחאת קסם או קיצור דרך שיהפוך אותנו למליונרים לא בנמצא וכולם כבר יודעים שכדי להיות עשירים צריך להיוולד להורים עשירים או להתחתן עם כסף או להיות ממציא של מיזם בתחום ההיי-טק. אבל לא כולנו עונים על ההגדרות הללו ומה שנשאר הוא לעבוד בשביל הכסף או לגרום לאחרים לעבוד בשבילנו, השאלה היא האם אנו מוכנים להשקיע זמן, מאמצים ולעתים רבות כסף מהכיס הפרטי שלנו כדי להשיג את המטרה שלנו? לפני שאתם מתפתים לענות תזכרו שיש מרחק עצום בין "לדבר על" ובין "לעשות" - מוכר לכם?

ב - maker-Money ליוונו ואנו מלווים יום-יום אנשים שעשו את זה: החליטו לבצע מהלך של מעבר מעבודה כשכירים של מישהו והחליטו ללכת בדרך של עצמאים על כל המשתמע מכך. חלקם הצליח תוך כמה שנים להשוות את ההכנסות החודשיות שלהם למה שהיו מורגלים אליו בתור שכירים, חלקם הצליחו לפלס לעצמם מקום של כבוד בין שורות העצמאים וליצור הכנסה מדהימה שכל-אחד ואחת היה רוצה לעצמו. חלקם - ועל כך יש לתת את הדעת נשארו בלי כסף ועם חלום "לעשות את זה יום אחד".

ומה שמדהים יותר הוא הרעיון ששלושת הקבוצות הללו מכילים אנשים אמיצים שהאמינו/מאמינים ברעיון ומוכנים להמשיך איתו חרף הקשיים. המצליחים שבהם אינם נחים לרגע על זרי-דפנה טממשיכים להשקיע חלק גדול מהרווחים במינוף העסק שבנו, הבינונים שבהם ממשיכים לפלס את דרכם אל האושר תוך שהם מקריבים את מעט הרווח למען הצלחתו הצפויה של העסק, ואילו המופסדים שבהם? הם ממשיכים לדחוף את העגלה אשר תקועה בבוץ ללא לאות. אני נזכר איך פעם אחת ליוויתי לקוח כזה. שאלתי אותו: "האם אתה לא מתייאש"? והוא השיב: "לא, אני אצליח בסוף". שאלתי אותו באם אינו מפחד מכשלון והוא השיב לי כי כשלון אינו בא בחשבון. כשהתעקשתי ואמרתי: "הרי ישנה סבירות שעסק נכשל ומה יקרה אז - הלא גם זו אופציה שיש להיערך לה" הוא השיב ללא היסוס: "כשלון אינו אופציה". מסתבר שהוא לא ראה אופציה כזו כלל וכלל. אחר-כך כשבדקתי את העניין הזה של "אופציית הכשלון" מול אנשים מצליחים אחרים הסתבר לי כי עבור כלל האנשים המצליחים "כשלון אינה אופציה" הם פשוט אינם רואים אופציה שיש לקחת בחשבון מפני שאופציה שכזו אינה קיימת עבורם.

נחזור אליכם. גם אתם רוצים לעשות כסף. נכון? האם אתם באמת מוכנים להקריב זמן, משאבים, אנרגיה וכסף תוך שאתם רואים את החלום שלכם מצליח הלכה-למעשה? הנה מספר דברים שאני מציע לכם לעשות:

חיו ללא דאגה אמיתית - ראשית ודאו שיש בידכם סכום כסף שיאפשר לכם לחיות לפחות 6 חודשי מחיה ללא דאגה. דאגנות לא רק שאינה מאפשרת ללהצליח, אלא שהיא מובילה למחשבות רעות וסופה לגרום לכשלון שלכם. אני אומר כי כל דאגה הינה שלילית להיפך: חשוב לדאוג מראש לפתרון בעיות בטרם הן צצות, אבל ואני מדבר מנסיוני שלי ומנסיונם של אחרים, אין זה בריא לדאוג דאגה מיותרת.

היו אמיצים - אל תתפתו להפוך את הרעיון שלכם לאמיתי לפני שתבדקו את התחום אליו אתם עונדים להיכנס בצורה אמיתית ואמיצה. למה אני מתכוון? בדקו באמצעות האינטרנט, לשכות מסחר, יועצים, חברים את גודלו האמיתי של השוק כמו גם את המתחרים האמיתיים שחיים בשוק זה. שאלו את עצמיכם את כל השאלות: הרציניות, הפחות רציניות, ההכרחיות, המיותרות. שאלו את כל השאלות בטרם! תיכנסו אליו.

רהנייר סובל הכול - רשמו על נייר את הרעיון שלכם בפרוטרוט. בדקו את הרישומים שלכם שוב ושוב תוך שאתם בטוחים שיש בידכם להוציא את הרעיון מהכוח אל הפועל.

הטילו ספק סביר ברעיון שלכם - גם הרעיון הטוב ביותר עשוי להיות חסק בנקודות מסוימות. לצד האמונה כי הרעיון שלכם הינו הרעיון הטוב ביותר והמוצלח ביותר קיים חשש שיש משהו שיחבל בהצלחתו. מוטב כי תבדקו חשש זה בטרם בטרם תתחילו לבצע אותו. זכרו: לאחר שתתחילו לבצעו "אופציית הכשלון אינה קיימת".

שתפו אחרים - למרות ואולי בגלל שהרעיון שלכם שתפו את מי שאתם סומכים עליו. שאלו אותו מה הוא חושב באמת! על הרעיון שלכם וכמו שכבר אמרתי הטילו יחד עמו ספק סביר: שאלו אותו האם יש דבר-מה שלא חשבתם עליו ושאוילי עשוי לחבל ברעיון שלכם? אל תתגוננו שלא לצורך, איש אינו תוקף אתכם אילו הם האנשים שאוהבים אתכם ושלא היו רוצים לראות אתכם נכשלים.

אדם בתוך עצמו הוא גר - סמכו על עצמיכם ופעלו על-פי האינסטיקטים הבריאים שלכם, אחרי הכול הם שהביאו אתכם עד כה.

מילות חיפוש נוספות שלקוחות שלנו מתעניינים בהן:

[גיוס כוח-אדם](#), [גיוס כוח אדם](#), [גיוס כח אדם](#), [מיון כוח-אדם](#), [מיון כוח אדם](#), [מיון כח-אדם](#), [מיון](#)

ליווי כוח-אדם, ליווי כוח אדם, ליווי הדרכת ,

כח אדם

כח-אדם, ליווי כח אדם

כוח-אדם, הדרכת כוח אדם, הדרכת כח-אדם, הדרכת כח אדם

אימון כוח-אדם, אימון כוח אדם, אימון כח-אדם, אימון כח אדם ,