מטרת ההרצאה: שיפור מיומנויות אנשי המכירות בהתמודדות עצמית עם המוטיבציה שלהם.

פירוט התכנים המועברים בהרצאה:

קראו מספר מילים מתוך תחילת ההרצאה:

רבות כבר דובר על נושא המוטיבציה של אנשי מכירות. רבות - ולא בכדי. איש מכירות טוב ככל שיהיה מטרת הרצאה זו להשיב על שאלות אלו ולתת כלים אמתיים להתמודדות עם מצבים אפשריים. הדוגמאות שאשתמש בהן אמתיות ומבוססות על פגישות אמתיות בין מוכר-קונה שבהן נכחתי. תיהנו!...

לחצו כאן על מנת להזמין הרצאה

מילות חיפוש נוספות שלקוחות שלנו מתעניינים בהן:

גיוס כוח-אדם, גיוס כוח אדם, גיוס כח-אדם, גיוס כח אדם , מיון כוח-אדם, מיון כוח אדם, מיון כח-אדם, מיון כח אדם , ליווי כוח-אדם, ליווי כוח אדם, ליווי כח-אדם, ליווי כח אדם , הדרכת כוח-אדם, הדרכת כוח אדם, הדרכת כח-אדם, הדרכת כח אדם ,
אימון כוח-אדם, אימון כוח-אדם, אימון כוח אדם, אימון כח-אדם, אימון כח אדם