

ראשית יש לבחור כיוון

אני רוצה לשתף אתכם במשהו אישי.

היום כולם מכירים אותי: אני איש עסקים מצליח ובעל כמה עסקים, חלקם מצליחים יותר וחלקם מצליחים קצת פחות; אבל בסך הכול כמו שאומרים – 'אין תלונות'.
מדי פעם מבקשים עיתונאים מעיתון כלכלי זה או אחר לשמוע את דעתי בנושאים שונים. אני עונה ברצון רב על השאלות. אחרי הכול, אם אני יכול לעזור – אז למה לא?
גם בשבוע האחרון פנתה אלי בחורה צעירה, עיתונאית נמרצת, וביקשה ממני לענות על כמה שאלות. לסיים הריאיון קינחה בשאלת מיליון הדולר: "אז מהו לדעתך סוד ההצלחה בעולם העסקים?". הבטחתי לה תשובה בעוד כמה ימים, ובינתיים היה לי די זמן להרהר ביני לבין עצמי על התשובה הארוכה לשאלה הקצרה (והמצוינת) הזו.
כפי שאמרת, מכירים אותי אנשים רבים; אבל מי שמכיר אותי באמת, כלומר רק מי שמכיר אותי ממש מן ההתחלה, יודע איזו דרך ארוכה עברתי כדי להגיע להיכן שהגעתי.

את לימודי באוניברסיטה סיימתי לפני יותר מ-25 שנים; אבל את האוניברסיטה האמיתית – "האוניברסיטה של החיים", כמו שחלק מהאנשים נוהגים לכנות – אני עדיין לומד, מופתע לגלות בכל פעם עד כמה אני יודע.

כאשר סיימתי את התואר הראשון לפני 25 שנים, איש לא הכיר אותי. עם עשרות בוגרים אחרים נזרקתי אל "הים הגדול", וכולנו נלחמנו על כל משרה פנויה. כמו האחרים התחלתי גם אני כשכיר; אך לאחר שצברתי ארבע שנות ניסיון, עזבתי את המשרד המצוין שבו עבדתי ופתחתי עסק עצמאי באותו תחום ממש.
אנשים שהכירו אותי יעצו לי אז שלא לעשות כן: "תקופה קשה", הם אמרו, "למה לך?"
כשאני חושב על המילים "תקופה קשה" אני מחייך, מפני שבכל פעם בכל אותן שנים, שבהן לקחתי החלטות קשות, תמיד שמעתי את אותן מילים מאותם אנשים ממש; וכאשר הצלחתי, איש מאותם "נביאי זעם" לא הבין איך עשיתי זאת.

מדי פעם פגשתי באנשים שלמדו אתי. שמחתי לגלות שחלק מהם, שהתמידו והשקיעו את מרצם כשכירים במקומות איכותיים, הצליחו להתקדם לא רע. חלק מהם הצליחו אפילו לעשות קריירה מוצלחת, ומכהנים כיום בתפקידי מפתח במשק הישראלי.

אבל חלק גדול – למעשה רובם – נשארו די קרוב לנקודת ההתחלה. אילו הייתם מדברים עם כל אחד ואחד מהם, הייתם שומעים מהם ששואפים הם להצליח יותר ולהרוויח יותר ביחס למשרתם ולמשכורתם הנוכחית.

אז מהו הסוד הגדול להצלחה? אתם שואלים; ואיך עשיתי אני את מה שעשיתי?
נראה שאין תשובה אחת, אלא כמה גורמים אחראים להצלחה הכללית של איש זה או אחר. רוב האנשים שאני מכיר אוהבים לענות על שאלה זו בקצרה: מזל; וכשאני מבקש מהם לפרט ולהסביר את המילה הזו, הם עונים לי: "להיות בזמן הנכון במקום הנכון".

אני מסכים עמם. אבל רוב האנשים שאני מכיר היו כבר כמה פעמים בחייהם "בזמן הנכון" "ובמקום הנכון" – ובכל זאת לא ממש הצליחו בחייהם. מכל מקום, לדעתי קיימים כמה גורמים נוספים להצלחה.

המילה הראשונה שעולה לי בראש היא **לעשות**. להעלות רעיונות – זה דבר מצוין, ואני יכול להעיד ממקור ראשון כי עד היום שמעתי עשרות – או אולי אפילו מאות – רעיונות טובים. למעשה אין יום מחיי שלא עובר עלי במחשבות על רעיון מסעיר זה או אחר – אבל ללא העשייה עצמה אין למחשבות ולרעיונות כל ערך עסקי.

המילה השנייה היא **להעז**, כלומר לעשות דברים היכן שהשאר אינם מוכנים לעשות. מצחיק כמה תירוצים מוכנים אנשים לתת על מנת לא להעז.

המילה השלישית היא **להתמיד**. בכל פעם אני נדהם לגלות מחדש את כוח ההתמדה. פעמים רבות מצאתי את עצמי בסיטואציה קשה, נטול כוח נפשי להמשיך את מה שהתחלתי בו, רוצה "לשבור את הכלים" לזרוק הכול; אבל דווקא אז נזכרתי במשפט שאמר לי איש אחד חכם: "אילו היה זה קל, יכול היה כל איש להצליח בכך", והמשכתי במשימה שנטלתי על עצמי.

המילה הרביעית היא **לשתף**. מעולם לא חשבתי שאוכל לעשות את כל מה שעשיתי לבדי, והיזמה המוצלחת ביותר שלי הייתה עלולה ליפול מחוסר זמן, מחוסר כסף ומחוסר יכולת; אך הודות לאנשים מוכשרים רבים הצלחתי להוציא את הדברים מהכוח אל הפועל.

המילה החמישית והמרעננת היא **לחדש**. חלק מהאנשים שאני מכיר חושבים, שאם יש להם עסק או פרנסה במקום מסוים – הם מסודרים, ואין הם צריכים לדאוג ולטרור כדי לחדש. להם אני אומר מנסיוני: כל דבר טוב שורד רק תקופה מסוימת, ולכן יש לחדש כל העת.

המילה השישית היא **לחיות**. לא יכולתי לעבור את כל אותן שנים קשות ללא מזון לנשמה שלי. תמיד זכרתי להקצות זמן לבילויים – אף שסוג הבילויים השתנה: מחוסר כסף נאלצתי לטייל למקומות פחות רחוקים ולמעט בבילויים יקרים, אבל תמיד זכרתי לחיות.

המילה השביעית – והחשובה מכולן – היא **להאמין**: ללא האמונה בעצמי, באחרים ובכוח עליון כזה או אחר לא הייתי שורד את כל התקופה הזו.

זהו זה. מחר אני נפגש עם הכתבת. בהחלט אשמח לתת לך כמה עצות כדי לעזור לך להצליח בקריירה שלה.

קודם כול חשוב לזכור:

אין נוסחת קסם להצלחה בעסקים; אבל כדאי ללמוד מנסיונם של אחרים. כדאי לזכור את עצותיו של אותו איש עסקים:

לעשות

הקפידו לעשות! כי רק מי שבאמת עושה גורם לדברים לקרות.

להעז

עשו דברים היכן שהשאר אינם מוכנים לעשות. ההעזה משתלמת.

להתמיד

התמידו – למרות הקשיים, הבעיות הרבות ואבני הנגף הזרועים לאורך העשייה הקשה.

לשתף

דאגו לטפח אנשי מקצוע טובים, וככל האפשר קחו את איש המקצוע הטוב ביותר בכל תחום.

לחדש

דאגו לחדש. חשבו באופן מקורי, השונה מהאופן שבו האחרים חושבים.

לחיות

דאגו לטפח את תרבות הפנאי שלכם באותה רמת דבקות, שבה בה אתם מנהלים את העבודה והפרנסה שלכם.

להאמין

האמינו במשהו – בעצמכם, באחרים או בכוח עליון כלשהו. אמונה זו תדחף אתכם קדימה לעבר הצלחתכם.

מילות חיפוש נוספות שלקוחות שלנו מתעניינים בהן:

[גיוס כוח-אדם, גיוס כוח אדם, גיוס כח-אדם, גיוס כח אדם, מיון כוח-אדם, מיון כוח אדם, מיון כח-אדם, מיון כח אדם](#),
[ליווי כוח-אדם, ליווי כוח אדם, ליווי כח-אדם, ליווי כח אדם, הדרכת כוח-אדם, ליווי כח אדם](#),
[הדרכת כוח-אדם, הדרכת כוח אדם, הדרכת כח-אדם, הדרכת כח אדם](#),
[אימון כוח-אדם, אימון כוח אדם, אימון כח-אדם, אימון כח אדם](#)